



Newsletter BRIDG€conomies Molise

Luglio 2023



Da **15 anni** aiutiamo le piccole e medie imprese a innovare e a crescere a livello internazionale



#EENCanHelp
#EENis15

Sommario

IN PRIMO PIANO	3
INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI	3
Enterprise Europe Network Sport Itinerary 2023	3
Progetto TO Brasil – Missione e B2B (settore agroalimentare) – 26 novembre – 1 dicembre 2023 – scad. Iscrizioni 30/07/2023	4
WEBINAR – OPPORTUNITA’ DA FRUIRE ON-LINE	5
Ciclo di webinar sul Giappone.....	5
Corso executive per Export Manager – Ottobre 2023/ Gennaio 2024.....	6
ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ	7
Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti - MOLISE	7
Eurostars - Webinar informativo sulle opportunità di finanziamento offerte dalla partnership europea “Innovative SMEs” – 5 luglio 2023 ore 10.00	8
L’ecosistema Nodes: Finanziamenti PNRR per le Imprese, da Nord-Ovest a Sud.....	9
Premio “Top of the PID” – scad. candidature 4 settembre 2023	10
Newsletter Settore tessile.....	11
PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE	11
DALLA UE.....	11
Brevetto europeo unito nella diversità.....	11
Budget UE: il prezzo ancora da pagare	12
AI Act: lentamente ma inesorabilmente	12
UE, la sicurezza economica prima di tutto.....	13
RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA	13
Offerte commerciali	14
Richieste commerciali	15
Offerte tecnologiche	15
Richieste tecnologiche.....	16
AGGIORNAMENTI CONTINUI	17

IN PRIMO PIANO

INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI

Enterprise Europe Network Sport Itinerary 2023

La Rete Enterprise Europe Network promuove le imprese dell’ecosistema Sport: bit.ly/3TD9ima

Prosegue il percorso dedicato allo sport (vedi Newsletter di aprile – maggio – giugno 2023)

Obiettivi:

- Mobilitare gli attori sul tema dello Sport;
- Creare opportunità di business internazionali;
- Scambio di buone pratiche;
- Premio speciale EEN per le PMI interessanti che si saranno distinte nel corso del 2023;
- Visibilità transnazionale.

Premio Finale

Per le 3 aziende finaliste è prevista una cerimonia di premiazione in occasione delle ATP Finals di Tennis nel mese di novembre 2023:

- EEN Award: targa e visibilità su canali istituzionali nazionali ed europei;
- (Per le aziende non piemontesi): rimborso volo/treno A/R + 1 notte per la cerimonia finale a Torino).

I prossimi appuntamenti:

Ottobre 2023

Sustainable Sportwear B2B @Biarriz Good Fashion 2023: coming soon
Biarriz, Francia

Ottobre 2023

Sport&Accessibility workshop: coming soon
Milano, Italia

13 novembre 2023

Sport&Innovation workshop and Final Award EEN Sport Itinerary 2023: coming soon
Torino, Italia

Novembre 2023

Matterhorn Cervino Speed Opening –Workshop Sport&Food: coming soon
Cervinia, Italia

Progetto TO Brasil – Missione e B2B (settore agroalimentare) – 26 novembre – 1 dicembre 2023 – scad. Iscrizioni 30/07/2023

L'Azienda Speciale SERM della Camera di Commercio del Molise – partner Enterprise Europe Network, promuove la partecipazione delle imprese molisane all'iniziativa di sistema "TO Brasil" che prevede una **missione in Brasile (San Paolo e Rio de Janeiro)**, dedicata alle **imprese italiane del settore agroalimentare**.

L'iniziativa è organizzata da **Sicindustria**, partner EEN, in collaborazione con **Euroconsult** Italia, con la **Camera di Commercio Italo Brasiliana** di San Paolo e la Camera di Commercio Italo Brasiliana di Rio de Janeiro, con **IB Investire in Brasile** e con il supporto del **Sector Group Agroalimentare di EEN**, e si svolgerà dal **26 novembre al 1° dicembre 2023**.

Obiettivo della missione è unire un'unica e prestigiosa **opportunità di incontri istituzionali con una selezionata ricerca di partner commerciali per incontri b2b in Brasile mirati e personalizzati** per le aziende italiane del settore agroalimentare.

Il contesto: i tassi di crescita economica e l'ampliamento della classe media, rendono il Brasile tra le aree economicamente più dinamiche al mondo. Con una popolazione di circa 208 milioni di abitanti, il Brasile è infatti il più grande mercato dell'America Latina e il nono al mondo. Il settore agricolo è il motore dell'economia e offre molte opportunità per le nuove tecnologie. Altri settori allettanti per PMI e startup italiane sono l'infrastruttura, il settore dei macchinari, della salute, dell'industria mineraria ed energetica.

Il **Progetto TO Brasil** avrà carattere di filiera e sarà aperto alle imprese che producono e/o commercializzano tutti i prodotti agroalimentari che rappresentano un'eccellenza del territorio.

Come funziona

Il Progetto **TO Brasil** si articola nelle seguenti fasi:

Fase 1 – Attività propedeutiche alla ricerca e selezione personalizzata dei partner commerciali in loco e preparazione agenda missione B2B.

Fase 2 – Missione istituzionale ed incontri di business match making – B2B gestione di incontri bilaterali che si svolgeranno a San Paolo e Rio de Janeiro.

Fase 3 – Attività di Follow-Up con le controparti brasiliane in supporto alle aziende partecipanti. *Le aziende partecipanti selezionate saranno assistite prima, durante e dopo l'evento per presentarsi al meglio di fronte ai buyer e iniziare a vendere in modo strutturato e continuativo.*

Programma

Sinteticamente, il programma di massima della missione sarà il seguente:

Domenica 26/11 Partenza dall'Italia per San Paolo

Lunedì 27/11 Arrivo a San Paolo e giornata e scouting agroalimentare

Martedì 28/11 Incontri ufficiali con Consolato e ICE la mattina e pomeriggio b2b

Mercoledì 29/11 Incontri B2B mattina e pomeriggio transfer a Rio

Giovedì 30/11 Incontri ufficiali con Consolato e ICE la mattina e pomeriggio b2b

Venerdì 01/12 Incontri b2b, volo di ritorno in Italia (o sabato 2 dicembre)

Quota di partecipazione: La quota di partecipazione al progetto TO Brasil è di **€ 1.800,00 + IVA** per ciascuna impresa aderente, da versare a Euroconsult Italia. *Il 50% dell'importo sarà da versare, a conferma dell'adesione al progetto, mentre il restante 50% dovrà essere versato alla consegna dell'agenda degli incontri B2B e comunque prima della partenza per la missione.*

L'importo **non include** le spese di viaggio, vitto, alloggio.

*La quota si intende per un numero **minimo di 8 aziende** partecipanti.*

Scadenza iscrizioni: **30 luglio 2023**

Come partecipare

Per richiedere maggiori informazioni ed organizzare un incontro di approfondimento con gli organizzatori, le imprese molisane interessate devono compilare la scheda **ESPRESSIONE DI INTERESSE ONLINE**, e, per conoscenza, comunicare l'invio della scheda a sportello.internazionalizzazione@molise.camcom.it

WEBINAR – OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Ciclo di webinar sul Giappone

Per quanti interessati al mercato giapponese, si segnalano i numerosi webinar organizzati regolarmente dal partner EU-Japan Centre: <https://www.eu-japan.eu/tags/webinar>

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 215: **CONFECTIONARY MARKET IN JAPAN**
12-09-2023 | 10:30 - 11:30 CET

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 216: **IMPORTANCE AND ADVANTEGES OF INTERIM MANAGEMENT FOR STRATEGIC BUSINESS DEVELOPMENT IN JAPAN**
19-09-2023 | 10:30 - 11:30 CET

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 2017: **MARKET SITUATION AND POTENTIALS IN JAPAN FOR PLASTIC RECYCLING TECHNOLOGIES**
17-10-2023 | 10:30 - 11:30 CET

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 2018: **JAPANESE BUSINESS CULTURE – HOW TO INFLUENCE DECISION – MAKING PROCESSES IN JAPANESE ORGANIZATIONS**
24-10-2023 | 10:30 - 11:30 CET

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 2019: **THE LOG HOUSE MARKET IN JAPAN**
07-11-2023 | 10:30 - 11:30 CET

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 2020: **NEWSPACE MARKET IN JAPAN**
28-11-2023 | 10:30 - 11:30 CET

ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 2021: **JAPANESE BUSINESS CULTURE – ALIGNING STRATEGY WITH JAPANESE COUNTERPARTS**
05-12-2023 | 10:30 - 11:30 CET

Corso executive per Export Manager – Ottobre 2023/ Gennaio 2024

L'Azienda Speciale SERM della Camera di Commercio del Molise – partner **Enterprise Europe Network** promuove la partecipazione al **Corso executive per Export Manager** organizzato da **Sicindustria, Università di Palermo, AICE, ICE, SACE, SIMEST, IMIT, Assocamere estero.**

L'**export-import manager (EXIM)** è una figura indispensabile per supportare le imprese nei processi di internazionalizzazione. La complessità degli scenari internazionali politici ed economici, così come la molteplicità delle normative di riferimento e delle strategie di penetrazione nei mercati esteri rendono necessaria una formazione continua dei professionisti del settore.

Il **Corso Executive per Export Manager** costituisce uno strumento indispensabile per l'aggiornamento professionale. Ideato e realizzato in piena conformità con quanto richiesto dalle norme **UNI 11823** in materia di certificazione delle competenze dell'EXIM, il corso si propone di fornire un approccio pragmatico e casistico offerto da docenti esperti del settore, sia contenuti indispensabili per l'esercizio della professione sia una rete autorevole di relazioni e contatti professionali di grande utilità per affrontare con successo le sfide quotidiane dell'internazionalizzazione.

AGEVOLAZIONI E BORSE DI STUDIO: Accesso all'esame per la Certificazione EXIM Manager ai sensi della Norma Uni 11823 2021, rilasciata da IBC – Italy Bureau Of Certification, con uno sconto del 37% | N. 2 (due) borse di studio dell'importo di 1.500 euro conferita da SACE a copertura totale dei costi di iscrizione. Condizioni e modalità di candidatura reperibili cliccando sulla pagina dedicata SACE Infomail: education@sace.it | Il costo del corso può essere parzialmente o interamente coperto con voucher per le aziende aderenti a Fondi Interprofessionali.

[CLICCA QUI PER COMPILARE IL MODULO DI ADESIONE](#)

[SCARICA IL PROGRAMMA](#)

[SCARICA LA COMUNICAZIONE SUL CORSO](#)

ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ

Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti - MOLISE

L'Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise, partner Enterprise Europe Network, in collaborazione con il Laboratorio Chimico Camera di Commercio Torino, ha attivato nella regione Molise lo "Sportello Etichettatura e Sicurezza Prodotti".

Lo Sportello fornisce gratuitamente un servizio di primo orientamento ed informazione alle imprese molisane del comparto alimentare e non alimentare su tematiche correlate all'etichettatura, alla sicurezza dei prodotti, al commercio internazionale e alla tutela e valorizzazione della proprietà industriale ed intellettuale.

Lo "Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti" risponde a quesiti in materia di:

PRODOTTI ALIMENTARI

- **sicurezza alimentare:** autocontrollo, rintracciabilità, materiali a contatto con gli alimenti, allergeni, trasporto alimenti, ecc.;
- **etichettatura alimentare:** studio dei contenuti inseriti in etichetta (dati mancanti, adeguatezza della terminologia, ecc.) e dell'etichettatura nutrizionale sulla base della normativa vigente;
- **etichettatura ambientale:** chiarimenti sulle informazioni da inserire sull'imballaggio per la corretta raccolta da parte dell'utilizzatore finale, favorendo il processo di riutilizzazione, di recupero e riciclaggio degli imballaggi e dei rifiuti di imballaggio;
- **vendita in UE ed esportazione extra UE dei prodotti alimentari:** indicazioni riguardo alle fonti istituzionali da consultare per vendere ed esportare nei diversi Paesi, orientamento sui requisiti cogenti (analisi e documentazione) nei singoli Paesi extra UE;
- **vendita negli USA di prodotti alimentari:** regole FSMA e indicazioni sulla stesura del Food Safety Plan.

PRODOTTI NON ALIMENTARI

- **etichettatura dei prodotti del comparto moda** (tessile, abbigliamento, calzature);
- **etichettatura energetica** (piccoli e grandi elettrodomestici);
- **etichettatura dei prodotti di pelletteria**
- **marcatura CE** (giocattoli, prodotti elettrici, DPI di I categoria);
- informazioni a corredo dei prodotti ricadenti nell'ambito del **Codice del Consumo**;
- **indicazioni metrologiche** da riportare sui prodotti preimballati;
- **prodotti cosmetici:** informazioni sulle procedure di notifica dei prodotti cosmetici; valutazione di singoli ingredienti (legittimità, limiti di utilizzo, eventuali avvertenze in etichetta); modalità di indicazione della data di scadenza; informazioni sulle responsabilità di importatore, produttore, distributore, ecc.

COMMERCIO INTERNAZIONALE

- **Contrattualistica internazionale:** per scoprire le tematiche sulle quali forniamo assistenza [clicca qui](#)

- **Fiscalità internazionale:** per scoprire le tematiche sulle quali forniamo assistenza clicca [qui](#)
- **Normativa doganale:** per scoprire le tematiche sulle quali forniamo assistenza clicca [qui](#)

TUTELA E VALORIZZAZIONE DELLA PROPRIETÀ INDUSTRIALE E INTELLETTUALE

- **Proprietà industriale** (brevetti per invenzione e per modello di utilità, marchi, design, segreti industriali)
- **Proprietà intellettuale** (software, banche dati, diritto d'autore)

DESTINATARI

Il servizio si rivolge alle **imprese della regione Molise** che operano nei **settori alimentare e non alimentare**.

COME ACCEDERE AL SERVIZIO

I servizi dello “Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti” offerti alle imprese molisane sono **gratuiti**: i costi, infatti, sono sostenuti integralmente dall’Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise – Partner di Enterprise Europe Network.

Per accedere ai servizi e sottoporre un quesito allo “Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti” è necessario:

- accedere al Portale <https://www.portale-etichettatura.lab-to.camcom.it>
- selezionare nella cartina in homepage la provincia d'interesse (Campobasso o Isernia)
- inoltrare il quesito previa apposita registrazione

Valutata la tematica e la complessità del quesito, all’impresa richiedente verrà trasmesso un **report di risposta** o fissato un **appuntamento online con un Esperto**, a seconda della preferenza espressa dall’impresa stessa in fase di invio del quesito.

I quesiti sottoposti allo Sportello saranno normalmente evasi nel termine massimo di **10 giorni**. Qualora la natura del quesito sia particolarmente complessa, l’azienda richiedente sarà contattata telefonicamente e avvisata che sarà necessaria una tempistica più lunga per gli approfondimenti necessari.

Le risposte verranno fornite (secondo l’ordine di arrivo delle richieste) **fino ad esaurimento delle risorse stanziate e, comunque, ai quesiti che saranno pervenuti non oltre il: 08.12.2023**.

Eurostars - Webinar informativo sulle opportunità di finanziamento offerte dalla partnership europea “Innovative SMEs” – 5 luglio 2023 ore 10.00

Il Ministero delle Imprese e del Made in Italy – Direzione Generale per le tecnologie delle comunicazioni e la sicurezza informatica e Direzione Generale per gli incentivi alle imprese – Vi invita per il prossimo **5 luglio 2023, ore 10:00 – 13:00** a partecipare ad un **incontro informativo on line**, che terrà con la collaborazione del MUR, **dedicato alle opportunità di finanziamento offerte dalla partnership europea Innovative SMEs**.

Questa partnership sostiene le PMI innovative e i loro partner finanziando progetti internazionali di ricerca industriale e di sviluppo sperimentale in tutti i campi.

La partnership lancerà la **prossima call nel mese di luglio** cui il MIMIT e il MUR parteciperanno in qualità di enti finanziatori nazionali mediante l'erogazione di contributi a fondo perduto.

L'invito si rivolge ad imprese di ogni settore e dimensione, università, centri di ricerca, organismi di ricerca e sarà una preziosa occasione di confronto e dialogo tra soggetti pubblici e privati.

Questo il [link per partecipare](#) per partecipare all'incontro streaming.
Vedere l'[Agenda dell'evento](#).

L'ecosistema Nodes: Finanziamenti PNRR per le Imprese, da Nord-Ovest a Sud

NODES, Nord Ovest Digitale E Sostenibile, è uno tra gli 11 Ecosistemi dell'innovazione individuati dal Ministero dell'Università nell'ambito del PNRR: riunisce le regioni di Piemonte, Valle d'Aosta e le province più occidentali della Lombardia (Como, Varese e Pavia).

Il progetto, avviato il 1° ottobre 2022, durerà tre anni e ha l'obiettivo ambizioso di creare filiere di ricerca e industriali in sette ambiti legati alla vocazione imprenditoriale del territorio, ciascuno presidiato da uno Spoke specifico:

1. - Industria 4.0, mobilità sostenibile e aerospazio
2. - Green technologies e industria sostenibile
3. - Industria del turismo e cultura
4. - Montagna digitale e sostenibile
5. - Industria della salute e silver economy
6. - Agroindustria primaria
7. - Agroindustria secondaria

I FONDI PNRR

I fondi PNRR a disposizione di NODES ammontano a oltre 110 milioni di euro e serviranno per supportare la crescita sostenibile e inclusiva per la transizione digitale ed ecologica dell'Italia con ricadute su Piemonte, Valle d'Aosta e le province più occidentali della Lombardia (Como, Pavia, Varese).

Anche le regioni del **Mezzogiorno** (Abruzzo, **Molise**, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia, Sardegna) potranno contare su questi fondi: 15 milioni di euro che saranno dedicati ad attività di ricerca e bandi a cascata a favore delle imprese.

I PRIMI BANDI PER LE IMPRESE

I primi fondi dedicati ai bandi a cascata per le imprese per sostenere le loro attività di ricerca e innovazione consistono in 35,5 milioni di euro, di cui:

- 25,3 milioni per progetti di ricerca e sviluppo, presentati dalle imprese – anche in collaborazione – del territorio Nord-Ovest e in parte dalle imprese del Mezzogiorno.

- 10,2 milioni per facilitare accesso delle start-up e PMI a servizi di supporto rivolti a promuovere investimenti strategici in attività di innovazione di prodotti, servizi e/o processi e ad accelerare lo sviluppo delle imprese innovative.

I BANDI NODES PER LE IMPRESE

I bandi per le imprese si strutturano attraverso diverse linee-obiettivo di intervento:

Linee A

Bandi a cascata con contributi a fondo perduto per realizzare progetti di ricerca industriale e sviluppo sperimentale nei territori dell'Ecosistema NODES (Piemonte, Valle d'Aosta, province di Como, Pavia, Varese) e nel **Mezzogiorno** (Abruzzo, **Molise**, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia, Sardegna).

Possono partecipare: Micro, Piccole e Medie imprese (MPMI) in modalità singola o collaborativa con altre imprese e Grandi Imprese (GI) solo in modalità collaborativa. I progetti potranno avere un valore massimo di 600.000 €. L'intensità massima del contributo sulle spese sarà calcolata sulla base della dimensione delle imprese, l'ambito di attività e se il progetto è presentato in collaborazione tra diverse realtà.

Scadenze: LINEA A, I finestra: 30/06/2023; LINEA A – Mezzogiorno, I finestra: 04/09/2023.

LA COOPERAZIONE CON IL MEZZOGIORNO

Per far progredire la leadership industriale negli ambiti tecnologici di NODES e valorizzare i rapporti già in essere tra Nord e Sud del Paese, l'Ecosistema promuove nel mezzogiorno la collaborazione istituzionale tra Atenei e Centri di Ricerca su temi all'avanguardia con iniziative a lungo termine, su larga scala e di visione ambiziosa e sosterrà progetti di ricerca e sviluppo di soluzioni innovative sviluppate dalle imprese in risposta a sfide comuni.

Sono state attivate partnership con: Università della Basilicata, Università di Catania, Università di Palermo, Università del Salento, Università del Sannio - Benevento, Università di Sassari, Politecnico di Bari, Centro euro-Mediterraneo sui Cambiamenti Climatici di Lecce e Sassari, Istituto per la Tecnologia delle Membrane del CNR di Rende (CS).

Premio “Top of the PID” – scad. candidature 4 settembre 2023

Il Premio “**Top of the PID**” indetto annualmente dalla rete nazionale dei Punti Impresa Digitale seleziona progetti di imprese, singole o associate, che hanno saputo innovare i prodotti o i modelli di business grazie all'utilizzo delle tecnologie digitali.

Obiettivo dell'edizione **2023** è individuare e dare visibilità a iniziative e progetti innovativi di doppia transizione: **DIGITALE** e **GREEN**. In particolare, saranno premiate le iniziative e i progetti presentati dalle singole imprese o dai raggruppamenti di imprese di micro, piccole e medie imprese individuando le “buone pratiche” anche nell'ottica **della trasferibilità ad altri contesti**, con riferimento ai seguenti ambiti:

- 1) **Sostenibilità:** soluzioni per favorire, attraverso l'utilizzo delle tecnologie digitali, la transizione verso modelli produttivi più sostenibili sotto l'aspetto dell'impatto ambientale, ecologico e dell'efficientamento energetico;
- 2) **Sociale:** soluzioni che, attraverso le tecnologie digitali, contribuiscono all'inclusività e al miglioramento della vita dei cittadini e/o dei lavoratori (es. soluzioni per il miglioramento della salute, riqualificazione/aggiornamento dei lavoratori, parità di genere, ecc.);
- 3) **Manifattura Intelligente e Avanzata:** soluzioni innovative nel settore manifatturiero che facciano uso di tecnologie 4.0;
- 4) **Servizi e Commercio:** soluzioni digitali innovative sul settore dei servizi e del commercio;
- 5) **Turismo:** soluzioni tecnologiche per favorire la conoscenza, la valorizzazione e la ripartenza economica delle mete, delle attrazioni e delle esperienze turistiche presenti sui territori interessati;
- 6) **Nuovi modelli di business 4.0:** attività e/o processi produttivi e/o di modelli organizzativi innovativi o ri-progettazione (attraverso l'utilizzo del digitale e delle tecnologie 4.0) di attività, processi produttivi o modelli organizzativi tradizionali.

Candidature entro il **4 settembre 2023**

Per maggiori info visitare la pagina [TOP of the PID](#) della CCIAA del Molise.

Newsletter Settore tessile

Il gruppo di esperti di Enterprise Europe Network del settore tessile ha pubblicato la Newsletter contenente informazioni e opportunità per le imprese del settore.

PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre **il servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo: <https://bit.ly/3ysQ6fy>

L'aggiornamento è settimanale! Ogni lunedì!

DALLA UE

Brevetto europeo unito nella diversità

Il 1° luglio 2023 è una data storica per la proprietà intellettuale dell'Unione: entra infatti finalmente in vigore il brevetto unitario europeo. Strumento di indubbia facilitazione per la tutela delle innovazioni delle imprese, il brevetto unitario rafforzerà la competitività europea, completando il mercato unico del settore. Se una prima fase dell'iniziativa prevedrà il coinvolgimento di 17 Stati membri – Italia compresa – per una copertura ammontante all'80% del PIL dell'UE, in futuro la partecipazione sarà allargata ad altri paesi. Anche in questo caso, in evidenza il carattere centralizzante della nuova forma brevettuale, la quale – oltre a diminuire i costi, la burocrazia e gli oneri amministrativi per le PMI – sostituirà il complesso mare magnum di disposizioni e obblighi finora da osservare su scala nazionale.

A completamento della riforma, l'istituzione – ufficiale dal 1° giugno u.s. – del Tribunale Unificato dei Brevetti (TUB), competente per la nuova forma unitaria e per quella esistente, deputato a fornire un quadro giuridico più coerente per le controversie. Non indifferenti i risparmi per la registrazione di un singolo brevetto unitario: costerà meno di 5 000 euro in tasse di rinnovo nell'arco di 10 anni, a fronte degli attuali 29 000 previsti nei Paesi membri partecipanti. Altra innovazione di rilievo, infine, la razionalizzazione della prassi per la registrazione dei brevetti unitari, che si avvarrà dell'operato di uno sportello unico dedicato.

Fonte: Mosaico Europa 11/2023

Budget UE: il prezzo ancora da pagare

Attraverso la recentissima proposta di revisione del Quadro Finanziario Pluriennale e delle risorse proprie l'Unione compie un ulteriore sforzo per scrollarsi di dosso gli strascichi e le perturbazioni attuali della crisi economica. Non da poco - 65,8 miliardi di e - il sostegno richiesto dalla Commissione agli Stati membri sul QFP. Diversi i pilastri a cui si rivolge l'attenzione della Commissione e diverse per ammontare le declinazioni di risorse attribuite: nell'ordine gli interventi saranno innanzitutto dedicati alla solidarietà all'Ucraina, attraverso il più grande strumento finanziario mai creato nella storia dell'UE per un Paese terzo, una riserva finanziaria dell'ammontare di ben 50 miliardi per i prossimi 4 anni; a seguire si prevedranno interventi sulla gestione della migrazione, delle catastrofi naturali e sulla salvaguardia della competitività e della sovranità economica europea (vedi articolo a parte). Sul piatto anche costi amministrativi non particolarmente significativi e un aumento dello strumento di flessibilità pari a 3 miliardi di e, ad integrare i margini del bi-lancio Ue. Non manca l'innovazione sostanziale: ossia la proposta per la creazione del nuovo European Union Recovery Instrument (EURI), indice di spesa pari a 19 miliardi, con la funzione di copertura esclusiva dei costi aggiuntivi relativi ai prestiti di Next Generation EU. Per far fronte all'aumento dei tassi di interesse, si accompagna alla revisione del Quadro la proposta per l'aggiornamento del pacchetto delle risorse proprie dell'Ue. Alle tre già esistenti – entrate provenienti dallo scambio di quote di emissioni (ETS), risorse generate dal Carbon Border Adjustment Mechanism (CBAM) e una risorsa basata sulla quota degli utili residui delle imprese multinazionali, si aggiunge una risorsa propria statistica collegata al settore delle imprese. Un turning point, senza dubbio, che si confida possa traghettare già da inizio 2024, nei desiderata dell'Esecutivo europeo, il veliero dell'Unione ad un porto il più sicuro possibile: quello delle prossime elezioni, forse mai così determinanti per il futuro europeo.

Fonte: Mosaico Europa 12/2023

AI Act: lentamente ma inesorabilmente

B Dopo la proposta ad aprile 2021, l'iter per l'adozione del regolamento sull'intelligenza artificiale sta procedendo con lentezza. D'altronde, non si può certo affrontare con leggerezza una materia così delicata. Si tratta infatti del primo quadro legislativo al mondo per l'intelligenza artificiale. Esso stabilisce che i sistemi di IA che possono essere utilizzati sono analizzati e classificati a seconda del rischio che comportano per gli utenti: i diversi livelli determineranno una maggiore o minore regolamentazione. I sistemi a rischio inaccettabile sono quelli considerati una minaccia e saranno vietati. Tra questi la manipolazione cognitivo-comportamentale di persone o specifici gruppi vulnerabili, il social scoring e i sistemi di identificazione biometrica in tempo reale e a distanza. Ai sistemi considerati invece ad alto rischio, ovvero quelli che influiscono negativamente sulla sicurezza o sui diritti fondamentali, saranno riservate valutazioni specifiche sia prima dell'immissione sul mercato che durante il ciclo di vita. Quelli a rischio limitato, infine, dovrebbero soddisfare i requisiti minimi di trasparenza che consentano agli utenti di prendere decisioni informate. Il Parlamento mira a stabilire una definizione uniforme e tecnologicamente neutra di intelligenza artificiale che possa essere applicata ai futuri sistemi. Il 14 giugno gli eurodeputati hanno adottato la loro posizione negoziale; ora inizieranno i colloqui con gli Stati membri in seno al Consiglio sulla forma finale della legge. Il primo ciclo di negoziati inter-istituzionali sotto la presidenza spagnola si svolgerà il 18 luglio. L'obiettivo è raggiungere un accordo entro la fine dell'anno dopo oltre due anni di discussioni.

Fonte: Mosaico Europa 12/2023

UE, la sicurezza economica prima di tutto

A Crescenti tensioni geopolitiche e accelerati cambiamenti tecnologici rappresentano un pericolo concreto per la tenuta dell'economia globale ed europea. Per questo motivo, la Commissione europea e l'Alto Rappresentante Borrell hanno pubblicato il 20 giugno una [Comunicazione congiunta su una nuova strategia europea di sicurezza economica](#). La strategia stabilisce un quadro comune per il perseguimento della sicurezza economica che tuteli e promuova la competitività dell'UE. Sono state preliminarmente identificate le seguenti aree di rischio: resilienza delle catene di approvvigionamento; sicurezza fisica e informatica delle infrastrutture critiche; sicurezza tecnologica e perdita di tecnologia; minacce di coercizione economica. Un ruolo chiave avrà [STEP](#), la piattaforma per le tecnologie strategiche per l'Europa, che verrà notevolmente implementata. La valutazione del rischio dovrebbe essere svolta dalla Commissione e dagli Stati membri in collaborazione con l'Alto Rappresentante. La strategia stabilisce inoltre come mitigare i rischi individuati attraverso un triplice approccio, vale a dire: promozione della competitività UE mediante il rafforzamento del mercato unico ed un forte investimento in competenze e ricerca; potenziamento degli strumenti già in essere e definizione di nuove politiche per colmare eventuali lacune in settori critici; collaborazione con il maggior numero possibile di partner per il rafforzamento della sicurezza economica. La Strategia e i relativi obiettivi verranno esaminati dal Consiglio europeo durante la riunione del 29 e 30 giugno 2023.

Fonte: Mosaico Europa 12/2023

RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA

Disponibile a questo link:

<https://www.molise.camcom.gov.it/internazionalizzazione-e-cooperazione/servizi-enterprise-europe-network>

la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la ricerca di partner esteri nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione ed il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il motore di ricerca è possibile consultare tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request, Research & Development Request) e manifestare interesse.

Di seguito la selezione di alcuni profili:

Offerte commerciali

A Polish company which is specialized in paper towels for the gastronomy sector is looking for distributors for its products (BOPL20230623001): A Polish company of equipment and cleaning products wants to expand to foreign markets. The company is motivated by the strong demand at the national and international market and the company wants to explore new foreign markets. The main group of products is paper towels for the gastronomy sector. The company is looking for a partner who would be interested in importing or distributing its products.

Metalworking Portuguese company is looking for partners to establish a subcontracting agreement (BOPT20230623011): This Portuguese metalworking company sell general metalworking services and work for very diverse areas, such as naval, oil & gas, construction, mining, foundries, food, energy, water treatment, air treatment, among others. The company is looking for partners who are interested in having them as suppliers for their projects, by signing a subcontracting agreement.

Ukrainian manufacturer of natural pet care cosmetics for professional use by groomers and for home use is looking for partners to sell its products (BOUA20230623004): The company offers natural cosmetics for pets: sulfate-free shampoos for all types of wool; sprays for tangles, for cleaning ears, and against fleas; balms and soaps for paw care; incredibly fragrant perfumes without alcohol; SPA care. The cosmetics are developed according to a unique recipe based on a combination of magnesium-mineral, vegetable and oil elements.

Expert Slovenian CNC Machining and CRYO Processing Company Seeks Strategic Business Partnerships (BOSI20230619017): An innovative Slovenian firm excels in CNC machining and CRYO processing of diverse materials. Born out of mechanical engineering expertise, it serves various industries with small to medium production runs. Emphasizing long-term partnerships, it offers support, including development and technology growth. Primary targets include mechanical engineering, structural design, sports gear, and pharmaceutical manufacturing.

A Czech company with many certificates (EN ISO 9001:2016, 14001:2016, IATF 16949) offers production of metal parts by precision cutting method (BOCZ20230619011): The Czech company is currently divided into three separate divisions. The metalworking division, which produces and offers as its traditional product manicure tools (scissors, tweezers, etc.) The company also uses a number of technologies for production, such as pressing, electroplating and the currently very popular method of precision cutting. The company offers its outsourcing services in custom metal fabrication and is also looking for business partners to represent it in foreign markets.

Richieste commerciali

A Slovak producer of soft drinks made from natural ingredients is looking for suppliers of herbs, teas and spices (BRSK20230623003): A Slovak company that manufactures homemade soft drinks from natural ingredients is looking for suppliers of herbs, teas and spices. All the soft drinks are made especially from the selected loose teas, herbs, spices and represent an alternative beverage for the market without using dyes, aromas or preservatives.

German online retailer is looking for a manufacturer of high-quality lawn fertiliser under a commercial agreement (BRDE20230622024): A German mail order company, specialised in garden and household products as well as personalized gift items, would like to further expand their portfolio of different garden articles. Thus, they are looking for manufacturers or wholesalers who are able to produce/sell different types of lawn fertiliser. Cooperation under a commercial agreement is envisaged.

Portuguese pastry and confectionery is searching for producers and suppliers of ground spices through distribution agreement (BRPT20220921014): Portuguese company from Madeira Island, specialised in the production of traditional regional cakes, biscuits and candies, such as honey cake (sugar cane honey), honey biscuits and candy, is looking for ingredient producers and suppliers, specifically ground spices (nutmeg, clove, anise and cinnamon) to establish a distribution services agreement.

Polish company is looking for electric heating systems, specifically heating mats, cables, and space heaters. They are interested in either a distribution (commercial) agreement or a supplier agreement (BRPL20230609007): A company from Poland that produces and distributes electric heating systems is seeking new suppliers (OEMs) for heating mats (150W/m²), cables (15W or 18W), and space heaters. They are also open to collaborating under a distribution (commercial) agreement with the suppliers of the aforementioned (or similar) products.

UK (Scottish) biotechnology SME seeks thin film manufacturer for commercial manufacturing agreement (BRGB20230621027): A UK (Scottish) biotechnology company is looking for a film manufacturer to produce its innovative packaging films for food, medical device, and pharmaceutical markets. Cooperation is envisaged via a commercial manufacturing agreement.

Offerte tecnologiche

Spanish Technology Center specialized in Advanced Materials, Agro-Food and Digital Transformation (cybersecurity, artificial intelligent, etc.), looks for partners to collaborate under research and development cooperation agreements (TOES20230316016): The Madrid based, technology centre, collaborates with innovation agents from the Advanced Materials, Sustainable Agro-Food and Digital Transformation technologies, to increase its solutions readiness levels (from TRL 3 to 7). With expertise in partnering with SMEs and research institutions, and experience in EU projects, the center offers its infrastructures, know-how and team capacities under R&D cooperation and agreements.

Security system for manned and unmanned aerial vehicles (TODE20230620015): A German university developed a system that can avoid collisions between aircraft, whether manned or unmanned. The university offers license and/or a technology cooperation agreement.

Innovative procedure for obtaining cutin using ultrasounds or microwaves (TOES20230620012): A Spanish research group have developed a new procedure for obtaining cutin from plant residues based on two extraction methods: ultrasound-assisted sequential extraction; and by microwave heating. The cutin obtained has a remarkable thermal stability that gives considerable advantages for the industrial use. The procedure also makes it possible to obtain other compounds with high added value. The procedure is more efficient and less expensive than other existing ones.

Ukrainian developer of material CARBIDOSTAL (composite material made from a mixture of powders of tool steels and hard alloys, combining the properties of steels and hard alloys) is looking partners for the use of the developmeof any complex shape (TOUA20230615011): Since 1996, company has successfully strengthened its position in the steel market for the supply of steel products and industrial equipment for the domestic market and CIS markets.

Energy-efficient wastewater treatment with novel membrane filter and unique flushing technology (TODE20230613001): A German SME offers an innovative membrane technology for municipal and industrial wastewater treatment. The novel filter and flushing solution reduce the energy demand of the plants significantly up to 90%. Furthermore there are less space and less pre-treatment requirements. Partners are sought to integrate the technology in wastewater treatment projects and applications.

Richieste tecnologiche

A Dutch company in mobile phone accessories is looking for technologies and applications to recycle and create a second life for mixed-material products of their product portfolio (TRNL20230619024): The company provides an extensive and unique range of phone cases, tablet covers, chargers and other accessories for mobile devices. They have a customer base of 3 million customers in 6 different countries and are European market leader in the field of accessories for mobile devices. However they feel responsible for the environmental impact of their products and want to re-use or recycle their products that are mainly made of plastics.

Sustainable wood industrial construction (TRES20230621010): Basque (north of Spain) family-owned business specialized in designing and building wood structures for the construction sector

has launched an open-innovation challenge: how to measure and control the environmental impact of industrialized wooden constructions. A commercial agreement with technical assistance is envisaged in collaboration with an ICT type of partner.

Latvian cooperative of vegetable production is looking for carrot conveyor with peeling and cutting function (TRLV20230608007): A cooperative from Latvia is looking for carrot conveyor with peeling and cutting function (CC). CC should work synchronously with the peeling machine and the productivity should be at least 300kg of finished product per hour. Cooperative is looking for ready to use device, with commercial or cooperation agreement. Target partners: companies/organisations in Europe.

Cooperation on building semantics-aware large language models (LLMs) (TRDE20230615002): A German SME is looking for a partner experienced in training, verifying and testing LLMs with natural language data. They deliver training and test data with high-quality natural language processing (NLP) annotation. The SME expects a partner with resources and skills to train LLMs and eventually to provisioning them to end customers. The partnership should be technological as well as commercial.

Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network.

Inoltre, contattando il partner EEN più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network.

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- www.bridgeeconomies.eu
- www.consorziobridgeeconomies.eu
- Pagina FB Enterprise Europe Network Italia
- Twitter @EEN_Italia
- LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara
Camera di Commercio del Gran Sasso
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise
Camera di Commercio della Basilicata
CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali
Consorzio ARCA
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾
Sicindustria
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata



CAMERA DI COMMERCIO
DEL MOLISE
Azienda Speciale SERM

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)